



















統合報告書 2025 CONTENTS

NAGASE について

- **01** NAGASE 2024-2025
- 03 目次
- **04** パーパス・バリュー
- 05 私たちの現在地
- **07** NAGASE の歩み
- 09 培ってきた強み・資本

価値創造の考え方

- 13 トップメッセージ
- **19** CFO メッセージ
- 23 中期経営計画
- **27** マテリアリティ

価値創造の実践 ~収益構造の変革~

- 31 営業担当取締役メッセージ
- 33 「基盤」「注力」「育成」「改善」4つの領域における取り組み
- 43 セグメント一覧
- **45** NAGASE のユニークな機能
- 46 商社機能――事業部長メッセージ
- 53 製造機能
- 55 研究開発機能
- 57 機能の掛け合わせの現場から

価値創造の実践 ~企業風土改革/変革を支える機能~

- 63 サステナビリティ座談会
- 65 グローバル連携強化
- 66 カーボンニュートラル
- 67 エンゲージメント
- 68 サプライチェーンマネジメント・人権尊重
- 69 人事座談会
- 73 人事戦略
- 75 ひと/環境/文化
- 81 ステークホルダーとのコミュニケーション

ガバナンス

- 85 マネジメント体制
- 87 社外取締役メッセージ
- **90** コーポレート・ガバナンス
- 93 サステナビリティマネジメント
- 94 リスクマネジメント・コンプライアンス

データ・セクション

- **97** 11 年間の主要財務データ
- 99 非財務ハイライト
- 100 会社情報

NAGASE 統合報告書 2025 発行にあたって

当社では、グループの幅広い事業活動や成長へ向けた経 営ストーリーを、株主・投資家をはじめとするステークホル ダーの皆様にご理解いただくために統合報告書を発行して います。

本年度版の制作にあたっては、これまで取り組んできた変 革や、注力事業への投資、その成果を土台に今後一層加速 させていくグループのリソースの掛け合わせについて重点的 に説明しています。

「190年かけて培ったNAGASEらしさや強み」、それらを活 用した「NAGASEだからこそ創造できる価値」を言語化し、ス テークホルダーの皆様にわかりやすくお伝えしてコミュニ ケーションの充実を図ることで、企業価値向上に繋げてまい ります。ご意見やご感想をお聞かせくださいますようお願い 申し上げます。

参照ガイドライン:

- ・国際統合報告評議会(IIRC) 国際統合報告フレームワーク
- ・経済産業省 価値協創ガイダンス

2024年4月~2025年3月(一部、2025年4月以降の活動も含みます) 対象組織:

長瀬産業株式会社およびNAGASEグループを対象としています。

表紙について

2025年度の企業広告を表紙に使用しました。NAGASEは、"今以上にきれ いな地球を未来へ還すこと"をサステナビリティと考えています。「今」も「未 来」も大切にしながら、事業を通じて社会に貢献してきたいという想いを「今 のわたしも、未来のあなたも。」というコピーに込めました。企業広告には、 2019年度よりイリヤ・クブシノブ (Ilya Kuvshinov) 氏による作品を継続起用し



NAGASEグループの経営理念



社会の構成員たることを自覚し、誠実に正道を歩む活動により、社会が求める製品と サービスを提供し、会社の発展を通じて、社員の福祉の向上と社会への貢献に努める

190年以上、NAGASE は変わらず 誠実に正道を歩み、お客様と社会が 求める製品とサービスを届け続けてきました。 積み重ねてきたもの。それは、 パートナーや社会からの信用です。 これからも、「今」の課題解決に加えて、 「next=次」の社会や人類の課題解決に対し、 新たな素材(マテリアル)を通して グループをあげて挑戦していきます。 「この地球は、未来からの借り物」 NAGASE は持続可能な未来の社会に対して、 世界中のパートナーと、 温もりのある未来を創造し続けます。

▲ NAGASE | Delivering next.

▶NAGASEの歩み P.7

連結売上高

9,449億円

海外壳上総利益比率

54.1%

業態別営業利益比率



▶CFOメッセージ P.19

▶11年間の主要財務データ P.97

拠点数

25 为国·地域 101社

約18,000社

連結従業員数

5つの事業セグメント

さまざまな業界のサプライチェーンにおいて 川上から川下まで 幅広く事業を展開しています。

▶セグメント一覧 P.43

機能素材

加工材料









電子・エネルギー

モビリティ

生活関連







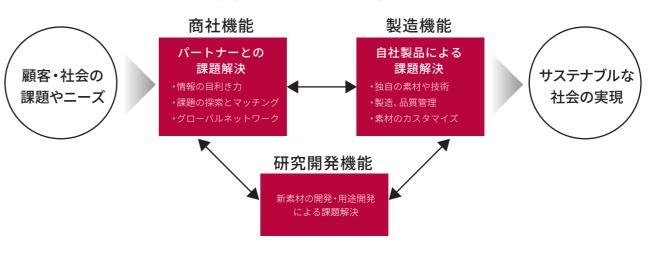




3つの機能で生み出す付加価値

「商社」機能の情報・ネットワークでお客様や社会のニーズを捉えながら、 「製造」「研究開発」の機能を駆使して、付加価値を生み出しています。

NAGASEの機能を駆使したユニークな素材・ソリューションの提供



80

事業拡大と成長の歩み

創業のシンボル

天然染料から

合成染料へ

取り扱いを拡大

1832-

創業

1832年、初代長瀬伝兵衛が京都・西陣で 紅花や布海苔、澱粉を扱う問屋「鱗形屋」を 創業。これが現在まで続くNAGASEグループ の歴史の始まりです。その後、天然染料だけ でなく合成染料の取り扱いを開始したことが、 化学業界での基盤構築に繋がりました。



初代長瀬伝兵衛

07

1917-

株式会社「長瀬商店」の設立 化学商社として本格化

1900年代に入ると、「こんなものがあったら お客様や社会の役に立ちそうだ」というアイ デアを持って海外へ探しに出ていき、フラン ス・リヨンや米国・ニューヨークに出張所を 開設。現地で出会った技術や製品の価値を 確信すると、粘り強く交渉して日本に持ち帰 り、自分たちで開発・製造する技術を身に着 けてきました。そうした目利き力や、築いた ノウハウ、ネットワークを活かし、分野を超 えて事業展開する力があったことが、現在 の幅広いビジネス領域に繋がっています。

「紅花」 海外の大手メーカーとの取引開始

製造・研究開発機能の拡充

M&A活用等を通じたグループ機能の強化

化学

1901 フランス・リヨン出張所開設

● チバ社やUCC社との関係構築

スイスのチバ社から当時日本になかった合成染料を輸入し、 使い方や技術を持ち込んだ。1930年にはユニオンカーバ イド社との取引を通じて塗料原料の取り扱いを拡大

1950

● チバ社からのエポキシ樹脂輸入開始

国内でそれほど流通していなかったエポキシ樹脂 をチバ社から輸入し、幅広い用途で高度経済成 長期を支えた

1923

● 米イーストマン・コダック社から 映画用フィルムの輸入開始

関東大震災に苦しむ日本に娯楽をもたらしたい と総代理店契約を締結し、映画用フィルムの 輸入を開始

1968

● GE(General Electric Company)社との 総代理店契約を締結

エンジニアリング・プラスチックの取引を開始

エキスパート集団へ

国内外の化学業界で知見と経験を有する

2001

● 4社統合によりナガセケムテックス誕生

帝国化学産業、ナガセ化成工業、ナガセ生化学工業、 長瀬チバが統合し、化学品製造の中核へと成長

1970

● チバ社と合弁会社「長瀬チバ」を設立

エポキシ樹脂の製造を開始

● 米イーストマン・コダック社から

フィルムの現像技術を応用したフォトリソグラ

フィー工程に使用するフォトレジストを国内に紹介

≫国内半導体業界の発展を目指し、1974年「ナ

● GE社と合弁会社「エンジニアリング・プラス

エンジニアリング・プラスチックの生産・販売を

チック(EPL)」を設立

ガセマイクロエレクトロニクスセミナー」を開始

フォトレジストを輸入・販売

電子部品・半導体製造においてあら ゆる業界の発展を支える技術を確立

1982

● 現像液および剥離剤の生産開始

当時のナガセ化成工業内にフォトレジス トの精製工場を立ち上げ。現像液、剥離 剤の生産も開始

2015 PacTech を 100%子会社化

➡詳細はP.49·50へ

エネルギー

電子・

5つの

事業セグメント

機能素材

➡詳細はP.46・47へ

2025年6月

●SACHEM 社のアジアにお ける高純度化学品事業を 買収(P.36)

加工材料

ワークショップ設立

● Interfacial Consultants を 2020 子会社化.

ナガセアプリケーション

2014 ● 東拓工業を100%子会社化

● 1980年代以降、アジア諸国への 輸出・シェア拡大

➡詳細はP.48へ

モビリティ

→詳細はP.51へ

染料で染めた布を "酵素"で 柔らかくする という工夫

バイオ

● バイオ技術との出会い

繊維製品の糊抜きに、欧州の工業用酵素の輸入を開始

1939

1971

酵素の製造

のぐ高品質な染色用糊抜き剤(酵素)の生産に成 功。工業用および食品用の酵素製造を拡大

1990

● バイオ関連の研究開発拠点を設立 (現・ナガセバイオイノベーションセンター)

2012

● ナガセヴィータ(当時・林原)を子会社化

2025年7月

● 旭化成ファーマの診断 **薬事業を買収**(P.39) (ナガセダイアグノスティックス設立)

生活関連

➡詳細はP.52へ

フード

2025年4月

●Prinovaが 商社Aplinova 社(ブラジル)を買収(P.38)

酵素の国産化に注力し、1939年に海外製品をし

バイオ機能拡充を図る

2019 ● Prinova を子会社化

培ってきた強み

誠実正道に歩むことで得た「信用」と、世界中の事業や技術にリーチできる「ネットワーク」を通じて NAGASEらしさを築いてきました



NAGASEの"人"は資本を生み出す主役

「誠実正道」に歩みながら社会やお客様と関わるなかで、 NAGASEの「人」が育ちました。時代に先駆けて海を渡った 行動力、世界大戦や経済危機などに直面し幾多の環境 変化を乗り超えてきた力、ユニークな発想と常にアンテナ を張ってきた姿勢が今日のNAGASEを築いています。 NAGASEの最大の強みである「個」を起点にさらなる成長 を遂げるため、暗黙知の可視化、組織間の横ぐし、人が育 つ什組みの構築に取り組んでいます。

経営理念でありNAGASEの原点

「誠実正道」

グループ連結従業員数

7,484₂

財務資本



安定性•成長性•効率性

高い自己資本比率を背景に、外部環境の変化にも耐えう る強固な財務基盤を有しています。また、継続的に営業 キャッシュフローを創出し、財務の安定性と成長性を両立 させています。ROEやROICなど資本効率指標を重視した 経営を推進し、資産ポートフォリオの最適化などを通じて、 企業価値の持続的な向上に取り組んでいます。

自己資本比率:

49.4%

総還元性向:

100%

(2025年3月期)

格付情報 格付投資情報センター(R&I):

長期 A 短期 a-1

非財務資本



"困ったらNAGASEに聞け!"

時代とともに「社会やお客様の困りごと」×「NAGASEにし かできないこと」を追求することで付加価値の高いサービス を生み出してきました。先見性と目利き力を磨き上げてサ プライチェーンの川上から川下まで幅広く関わることができ る現場力を培ったことで、社会やお客様から求められる「信 用」、世界中の事業や技術にリーチできる「ネットワーク」を 築いてきました。お客様からの「困ったらNAGASEに聞 け!」はその歩みの証しです。

取引企業数:

約18,000社

グローバル拠点数:

25 力国·地域 101社

製造

「つくれる」こともNAGASEらしさ

1970年に合弁会社「長瀬チバ(現・ナガセケムテックス)」 を設立したことを皮切りに、製造機能を拡充・深化させて ぎました。グループ内に製造機能があるからこそ、お客様 ごとに異なる課題やニーズにフィットする素材をスピー ディに提案することができます。その積み重ねが、「今」だ けでなく「次」を共有する、経営戦略のパートナーとして求

められるポジションの確立に繋がりました。商社でもあり、

製造拠点数:

15_{カ国・地域}

主な製造機能:P.53

研究開発



素材の価値を磨き、つなぐ

メーカーでもある。それが NAGASEです。

化学染料の輸入開始当時から、用途に合わせた研究開発を 行い、1930年代には社内実験室を設置するなどイノベー ティブな文化が継承されてきました。現在も国内外に研究 拠点を持ち、基盤研究や素材の用途開発・技術評価機能な ど、高い専門性と知見を活用した事業創出に取り組んでい ます。研究者同士の交流も盛んで、研究分野の垣根を越え て研究発表会に相互参加しています。近年は東北大学など との共同研究プロジェクトを立ち上げるなど、外部との連携 も力を入れています。

過去20年のグループの特許 出願数(国内出願件数ベース):

過去20年の共同出願 産官学パートナー数:

主な研究開発機能:P.55